

月刊 宮島永太良通信

Eitaroh Mivaiima

ピローズギャラリー

〒104-0061 東京都中央区銀座 6-7-18 デイム銀座ビル

▶ TOP ▶ Topics ▶ Repo ▶ Gallery ▶ Art Works ▶ Bio ▶ Maruta ▶ Talk ▶ Friends ▶ Dream ▶ Essay

<u>TOP</u> > **Essay**:エッセイ

☆ 名言迷路 卍 迷言名路 ☆ 文 宮島永太良

このページでは、私が今までに聞いて興味をもったワンフレーズを紹介し、 それを考察しようというものです。

史上言い継がれてきた諺、偉人の言葉から、

著者の周り近所の人が発した言葉まで様々ですが、どれもこの世の中に暮らす人にとって、

何らかのヒントになるのではないかというものを挙げています。

■ ○ 貧乏人は、人に好かれるしかない

これは私の親しい友人が、自分にあてはまる言葉として言っていたものである。 決して古事諺ではない。



この言葉を言った人は普通にサラリーマン をしていて普通の生活をしているので、貧乏 人というのは謙遜もあるかもしれないだろう。 しかし「人に好かれる」というのは実行してい る人である。「人に好かれる」ことを実行と言 っても、少し変かもしれないが、それがどうい うことかを考えるのに、いったん「お金」という ものの重要性から目を離してみる必要がある だろう。

人に食わしてやる方が偉く、食わしてもらう

方が下だというのは、お金を最重要に置いている考え方といえるのではないだろうか。「お金」というも のはいつの場合でも最重要のものと考えられがちだが、果たして本当にそうだろうか。

経済活動を見てもわかる通り、人はサービスに対して報酬を払うことがある。(サービス業というと 狭い意味で報酬を払うことになるが)たとえばクリーニング屋に「こんなに綺麗にしてくれたのだから、こ のくらいの料金は当然払いましょう」と思えた時、その時はそのクリーニングというサービスと、客の払う 代金が等価のものとなる。

転じて、お金をもらわなくとも、人に親切にしてあげる、無償 で何かを手伝ってあげる、相談相手になってあげる、というこ とは、相手にも「これだけ尽くしてくれたのだから、この人のた めなら何でもしてあげよう、金に困ったら食わしてあげてもい い」と思ってもらえることにつながり、その施しの精神とその人 に対する投資は等価となる。

逆に考え直すと、商売をする上でも、この施しの精神は意外 に基本になっているのではないだろうか。 日本の商売人は よく順番を間違える人も多いようである。 以前、訪問してきて いきなり食券を買ってくれと言った新開店のラーメン屋があっ た。しかしどうだろうか。食べたこともない、美味しいかどう かもわからないラーメンの食券を買えるだろうか。 一度食べ て「これは旨い。また食べに来よう」と思うのが、本当にサービ ス(美味しいラーメンを食べさせてもらった)に対する代償だと 思うのだ。

「貧乏人は、人に好かれるしかない」貧乏の度合というのは 計れないが(それは金持ちも一緒)今一度、貧乏の自覚がない人でも、貧乏人になったつもりで、人に 施すことを試みるのも必要なのかしれない。

• Contents Menu •

TOP

Topics

Reportage

Gallery Café

Biography

Maruta

Talk

Friends

Dream

Essay

Information

Supporters C.

Blog

Link

Terms of use Back number

Download

Shopping

Net Shop

Shop Info Legal Notice

▲ Page Top

Photo by Sekikobo